
Portfolio produk & peluang kerja sama

INDOWYSS

Sistem dan jaringan bukan hanya untuk usaha besar.

Manager otomatis memberi bukti dan pilihan langkah. Pekerjaan harian, promosi, dan pembelian terhubung dalam satu ekosistem. Dimulai dari F&B.

01 Manager otomatis

Bukti, hitungan, dan langkah berikutnya.

02 Cross Promo

Promo menjangkau pelanggan toko lain.

03 Belanja Bersama

Kebutuhan digabung. Anda pilih jumlahnya.

04 Kasir modern

Kerja harian lebih praktis, tanpa download.

Bicarakan kerja sama

Wisnu Falah / +62 819-1024-9645 / falahwisnu711@gmail.com

01 / Manager otomatis

Lihat prioritasnya. Perhitungkan langkahnya.

Catatan usaha diolah menjadi prioritas, hitungan, dan saran. Lihat buktinya, bandingkan pilihan, lalu pantau setelah bertindak. Owner tetap memutuskan.

INDOWYSS / OWNER

Pusat kendali

5 tindakan hari ini menunggu keputusan.

Hari Ini

Rencana Usaha

1 permintaan menu menunggu persetujuan.

Tinjau permintaan

Tugas Hari Ini

Kas & kontrol

Risiko uang kas, margin, dan pencatatan omzet tidak cocok.

Kas & kontrol

Minus berulang perlu ditutup dengan review bukti kas sebelum jadi kebiasaan operasional.

Stok & supplier

Risiko menu tidak bisa dijual pada jam ramai.

Stok & supplier

Risiko HPP dan stok aktual tidak akurat.

Operasional

Order tertahan bisa mengganggu closing dan antrean.

Kembali ke daftar

Mendesak - Kas & kontrol

Risiko uang kas, margin, dan pencatatan omzet tidak cocok.

BUKTI YANG TERCATAT

Refund/void minggu ini 4 kejadian, nilai terdampak Rp 126.000.

KEPUTUSAN BERIKUTNYA

Review alasan refund/void, cocokkan dengan bukti transaksi.

Cek refund & void

Sudah review transaksi

Opsi lain

Rekomendasi ini berguna?

Tampilan aplikasi · akun presentasi

Yang mendesak tidak tercampur dengan rencana pengembangan.

Kas, stok, dan hambatan operasional memiliki prioritas. Owner bisa membuka bukti dan mencatat tindak lanjutnya.

Laporan menunjukkan kejadian yang tercatat, periode, dan tindakan yang relevan. Rincian tersedia di web; ringkasan WhatsApp disiapkan saat perlu perhatian dan kanal aktif.

Owner tetap memegang kendali

Saran tidak otomatis mengubah harga, membeli alat, atau memindahkan uang.

KEPUTUSAN / EVALUASI

Sebelum tambah biaya, lihat alasan dan pilihannya.

Rencana alat atau karyawan berangkat dari hambatan yang tercatat. Simulasi membantu membandingkan biaya dan kebutuhan tambahan penjualan.


Percobaan karyawan paruh waktu: hasil meningkat

Naik Rp 106.388

Uji 7 hari

Mulai 25 Jul 2026


Hasil usaha meningkat selama percobaan.

Naik Rp 106.388

Dibandingkan 7 hari sebelumnya, setelah biaya menu dan tambahan part-time dikurangi.

Langkah berikutnya

Pantau satu minggu lagi sebelum menambah biaya. Pastikan kondisi kedua periode sebanding.

Belum laba bersih. Perubahan ini belum tentu disebabkan oleh tindakan Anda.


Lihat hitungan


Ubah biaya tambahan

Hasil meningkat / akun presentasi


Percobaan karyawan paruh waktu: hasil menurun

Turun Rp 74.653

Uji 7 hari

Mulai 8 Agu 2026


Hasil usaha menurun selama percobaan.

Turun Rp 74.653

Dibandingkan 7 hari sebelumnya, setelah biaya menu dan tambahan part-time dikurangi.

Langkah berikutnya

Cek jumlah terjual dan biaya baru. Coba jadwal, harga, atau cara kerja yang berbeda lewat simulasi ulang.

Belum laba bersih. Perubahan ini belum tentu disebabkan oleh tindakan Anda.


Lihat hitungan


Ubah biaya tambahan

Hasil menurun / akun presentasi

Bukan hanya kabar baik. Hasil menurun juga harus terlihat.

Catat percobaan beserta tanggal mulai, biaya, dan periode 7, 14, atau 28 hari. INDOWYSS membandingkan catatan sebelum dan selama percobaan, agar Anda bisa melanjutkan, menyesuaikan, atau menghentikan percobaan.

Perbandingan belum membuktikan perubahan disebabkan oleh satu tindakan.

Arah Manager selanjutnya

Penjualan naik, tetapi sisa setelah biaya menu turun Rp120.000.

Contoh arah pengembangan. Contoh dengan angka simulasi. Menggambarkan arah pengembangan, bukan hasil pelanggan atau kemampuan yang seluruhnya sudah aktif.

-Rp120.000

Dua periode 7 hari dalam simulasi

Bukti dalam skenario

Sebelum: 100 porsi, harga Rp20.000, biaya menu Rp8.000/porsi. Sesudah: 120 porsi, harga tetap, biaya menu Rp11.000/porsi.

Hitungan

Sebelum: $100 \times \text{Rp}12.000 = \text{Rp}1.200.000$. Sesudah: $120 \times \text{Rp}9.000 = \text{Rp}1.080.000$. Selisih: $-\text{Rp}120.000$.

Langkah yang disarankan

Periksa bahan yang naik sebelum menambah promo. Bandingkan pilihan harga atau porsi; perubahan tetap menunggu persetujuan owner.

Data & batas contoh

Jumlah terjual, harga aktual, biaya menu per periode, serta diskon/refund harus tercatat konsisten. Sisa setelah biaya menu belum laba bersih usaha.

JARINGAN / KOLABORASI

Kekuatan usaha tidak harus berhenti di toko sendiri.



Pindai untuk melihat struk digital dan klaim promo

INDOWYSS POS Demo Rehearsal

TRX-20261003102203-H66C

3 Okt 2026, 17.22

Kasir: Kasir Demo Pagi

Nasi Ayam Demo	Rp 28.000
1 porsi x Rp 28.000	
Subtotal	Rp 28.000
Total	Rp 28.000
Bayar	Tunai
Tunai	Rp 28.000
Kembali	Rp 0

Selamat!!

Tunjukkan struk ini dan klaim

1 Sop Buah GRATIS!

Klaim di: Kedai Sop Buah Segar - Batam
Kota - Komplek Ruko Kuliner

SOPBUAH.29E4CF6A.E28.2_JDFJ2N-3WX

Pindai QR atau gunakan kode. Kuota terbatas!!

Terima kasih

Contoh struk dengan promo sop buah gratis.

Pelanggan toko lain bisa jadi pelanggan Anda berikutnya.

Promo Anda terlihat pada struk pelanggan outlet peserta lain. Anda menentukan manfaat, syarat, dan tempat klaimnya.

Belanja sedikit. Kekuatan bersama.

Kebutuhan beberapa toko digabung untuk mencapai minimum pembelian supplier. Anda memilih jumlahnya dan menyetujui penawaran sebelum ikut.

Permintaan outlet Tisu makan Mencari supplier Minat terkumpul 40 pak Tisu makan putih 2 lapis, satu pak 250 lembar. Penawaran masih bisa ditarik sebelum dipilih. Bisa ambil atau dikirim 📍 Batam Kota, Batam, Kepulauan Riau - INDOWYSS POS Demo Rehearsal 🕒 Cari peminat sampai 13 Okt 2026 - 3 outlet berminat - Minat saya 15 pak Belum ada penawaran final yang bisa dipilih.	Permintaan outlet Gelas plastik 16 oz Menunggu supplier Minat terkumpul 25 pak Satu pak isi 50 gelas dan tutup. Stok supplier perlu dipastikan sebelum peserta membayar. Harus ambil sendiri 📍 Batam Kota, Batam, Kepulauan Riau - INDOWYSS POS Demo Rehearsal 🕒 Cari peminat sampai 12 Okt 2026 - 3 outlet berminat - Minat saya 10 pak Supplier sedang mengonfirmasi syarat. Belum perlu membayar.
--	--

Tampilan aplikasi - akun presentasi

Lebih ringan untuk karyawan. Lebih jelas untuk owner.

Jualan, pembayaran, struk, stok, belanja, dan tutup kas terhubung. Dibuka melalui browser HP, tablet, atau komputer, tanpa perlu download aplikasi.

FONDASI / ARAH

Nilainya ada pada keterhubungannya.

Pencatatan bukan tujuan akhir. Data usaha diperiksa, dihitung, dan disajikan menjadi langkah yang bisa dipertimbangkan owner.

01 Angka punya sumber

Perhitungan memakai catatan dan asumsi yang dinyatakan, bukan angka yang dikarang narasi AI.

02 Owner tetap memegang kendali

Saran tidak otomatis mengubah harga, membeli alat, atau memindahkan uang.

03 Data kurang, keputusan dibatasi

Sistem menunjukkan input yang masih diperlukan sebelum membuat hitungan lebih lengkap.

Dimulai dari F&B. Tidak berhenti di F&B.

F&B ringkas / Produk utama

Kedai, booth, bakery, coffee counter, dan usaha F&B kecil-menengah.

Restaurant / Sedang dikembangkan

Alur meja, pesanan, dapur, dan koordinasi tim sedang dikembangkan untuk kebutuhan restoran.

Showroom kendaraan / Penerapan vertikal

Pencatatan unit, calon pembeli, biaya, dan Pusat Kendali Owner memakai pendekatan INDOWYSS yang disesuaikan untuk showroom.

Retail / Sedang dikembangkan

Alur barang, stok, transaksi, dan kebutuhan owner dikembangkan dengan penyesuaian untuk usaha retail.

Satu arah INDOWYSS / penerapan lintas bidang

Bidang usaha berbeda. Fondasi nilainya tetap sama.

F&B dan showroom sama-sama membutuhkan pekerjaan yang mudah, catatan yang dapat dipercaya, serta keputusan yang punya dasar. Yang berbeda adalah data, cara kerja, dan hitungan bisnisnya.

INDOWYSS F&B

Pekerjaan tercatat

Transaksi, menu, bahan, HPP, belanja, dan tutup kas.

Yang perlu diperhatikan

Stok menipis, perubahan biaya menu, kebutuhan alat atau karyawan.

Dasar tindakan

Tinjau stok dan harga, hitung pilihan, jalankan percobaan, lalu evaluasi.

INDOWYSS Showroom

Pekerjaan tercatat

Unit, biaya perolehan, pemeriksaan, calon pembeli, aktivitas sales, dan sales order.

Yang perlu diperhatikan

Kesiapan unit, biaya belum lengkap, minat belum ditindaklanjuti, atau stok lama.

Dasar tindakan

Prioritaskan pekerjaan, lengkapi data, tinjau biaya dan ruang negosiasi.

Engine INDOWYSS

Periksa data → hitung → pilih prioritas → jelaskan → catat tindakan.

Yang dibawa lintas bidang adalah pendekatan dan fondasi sistem. Penerapan saat ini memiliki data serta operasional terpisah. Jaringan supplier, promosi, dan rujukan lintas usaha dikembangkan hanya saat relevan dan dengan izin yang sesuai.

Pasar & peluang

Peluangnya lebih luas dari aplikasi kasir.

Usaha membutuhkan tools, dukungan pengelolaan, dan dasar keputusan. INDOWYSS menghubungkan kebutuhan itu, dengan F&B sebagai pintu masuk.

5,28 juta

Usaha penyediaan makanan-minuman di Indonesia

Jumlah usaha pada 2024. Konteks luasnya sektor F&B, bukan jumlah pelanggan INDOWYSS.

BPS - Statistik Penyediaan Makanan Minuman 2024

Tools memudahkan kerja. Manager membantu keputusan. Jaringan memperluas peluang.

Sasarannya bukan hanya pembeli software, tetapi juga owner dan tim yang mengeluarkan waktu atau biaya untuk membaca laporan, mengelola usaha, dan mencari peluang baru.

Dua jalur pendapatan.

Langganan per outlet

Satu langganan F&B mencakup operasional, Manager, dan manfaat jaringan.

Penerapan khusus & layanan

Pengembangan, penyiapan, serta layanan berkala disepakati sesuai kebutuhan bisnis.

Pasar & peluang

Siapa yang berpotensi membayar?

Empat segmen sasaran, dengan kebutuhan dan anggaran yang berbeda.

01 Owner usaha kecil yang mengurus semuanya sendiri

Anggaran / cara kerja saat ini

Waktu owner, catatan manual, spreadsheet, atau beberapa tools terpisah. Belum tentu punya anggaran konsultan rutin.

Nilai yang ditawarkan INDOWYSS

Alur operasional yang mudah, prioritas harian, hitungan biaya, dan simulasi sebelum menambah pengeluaran. Produk F&B menjadi pintu masuk yang jelas.

02 Usaha yang sudah membayar POS, akuntansi, atau ERP

Anggaran / cara kerja saat ini

Lisensi software, penyiapan sistem, serta waktu tim untuk merangkum dan membaca laporan.

Nilai yang ditawarkan INDOWYSS

Operasional, laporan, dan tindak lanjut yang lebih terhubung, ditambah jaringan usaha. INDOWYSS dapat dipilih sebagai sistem utama pada cakupan yang sesuai; koneksi ke tools lama dinilai per penerapan.

03 Owner, manajer, dan PIC yang perlu pendamping keputusan

Anggaran / cara kerja saat ini

Waktu dan biaya tim pengelola, pendamping usaha, atau konsultan sesuai skala dan kebutuhan bisnis.

Nilai yang ditawarkan INDOWYSS

Bukti, prioritas, perbandingan pilihan, dan evaluasi untuk membantu tim bekerja lebih terarah. Manajer atau konsultan tetap membawa konteks lapangan dan keahlian; keputusan penting tetap disetujui manusia.

04 Showroom dan bisnis dengan proses khusus

Anggaran / cara kerja saat ini

Pembuatan aplikasi internal, penyesuaian ERP, implementasi, pelatihan, dan pemeliharaan.

Nilai yang ditawarkan INDOWYSS

Tools mengikuti proses nyata, terhubung ke Pusat Kendali Owner, lalu analisis dikembangkan dari data yang relevan. Penerapan dan layanan dihitung sesuai lingkup, bukan disamakan dengan paket F&B.

Pasar & peluang

Kategori layanan berbayarnya sudah tersedia.

Contoh penawaran publik membantu menunjukkan jenis anggaran yang relevan. Ini referensi kategori, bukan perbandingan fitur setara atau bukti pengguna mereka akan pindah ke INDOWYSS.

Tools operasional / POS

Moka mempublikasikan paket POS berlangganan per outlet. Contoh kategori software operasional yang ditawarkan berbayar. Contoh harga publik Moka Basic: Rp299.000 per outlet per bulan.

[Moka - Harga](#)

Software + konsultan

Mekari Jurnal menawarkan bundle aplikasi dan partner konsultan, termasuk review laporan dan konsultasi bisnis/keuangan. Paket publik Small, Medium, Enterprise: Rp2 juta, Rp3 juta, Rp4 juta per bulan; halaman menyebut kontrak 12 bulan.

[Mekari Jurnal - Partner konsultan](#)

ERP & penerapan

Odoo menawarkan paket ERP berbayar per pengguna, selain opsi gratis. Software dan kebutuhan implementasi merupakan bagian anggaran yang berbeda. Harga Odoo bergantung paket dan periode penagihan. Biaya implementasi atau penyesuaian harus diperiksa terpisah.

[Odoo - Pricing](#)

Referensi diperiksa 15 Oktober 2026. Harga, pajak, cakupan, dan syarat dapat berubah. Retainer konsultan atau gaji manajer tidak disetarakan dengan langganan software; tanggung jawabnya berbeda.

Masuk lewat kebutuhan yang paling terasa. Berkembang lewat keterhubungannya.

Fokus awal: usaha F&B yang cocok dan dapat didampingi. Perluasan dilakukan ke Restaurant, Retail, dan Showroom dengan kebutuhan yang jelas. Penggunaan rutin, perpanjangan, dan manfaat yang benar-benar tercatat menjadi dasar memperluas pasar.

Jumlah usaha BPS bukan jumlah calon pelanggan yang semuanya sesuai, dapat dijangkau, atau bersedia membayar. Segmen pembeli dan model pendapatan di sini adalah arah komersial, bukan klaim kontrak atau pendapatan yang sudah diperoleh. Kebutuhan integrasi dinilai per penerapan; belum ada klaim koneksi siap pakai ke seluruh ERP. Ukuran pasar layanan perlu disaring menurut kebutuhan, kemampuan membayar, dan kapasitas distribusi. Belum ada angka pasar showroom yang diklaim.

KERJA SAMA / LANGKAH BERIKUTNYA

Memperluas jangkauan. Menjaga layanan. Mempercepat penerapan.

Kebutuhan modal INDOWYSS berpusat pada distribusi, marketing, pengaktifan server, maintenance, dan pendampingan pengguna. Kerja sama membantu membawa kemampuan produk ke lebih banyak usaha dengan layanan yang terjaga.

Rp199.000

Langganan F&B / outlet / bulan

Satu langganan untuk ekosistem produk awal.

Distribusi

Jaringan & marketing

Menjangkau usaha yang sesuai melalui supplier, komunitas, presentasi, dan kanal digital.

Dukungan diprioritaskan untuk akuisisi dan pendampingan pengguna, infrastruktur layanan, pemeliharaan, serta pengembangan bagian produk yang paling relevan dengan kebutuhan lapangan. Badan usaha dan tim dibentuk sejalan dengan kebutuhan kerja. Anggaran, bentuk kerja sama, dan target disepakati secara terbuka.

Partner distribusi

Mempertemukan INDOWYSS dengan usaha yang cocok melalui komunitas, jaringan supplier, atau jaringan bisnis.

Partner penerapan

Memilih satu kebutuhan bisnis, menguji alur, dan menilai hasil sebelum memperluas sistem.

Investor

Mendukung distribusi dan pengembangan dengan penggunaan modal serta target pembuktian yang jelas.

Bicarakan kerja sama

Wisnu Falah / +62 819-1024-9645 / falahwisnu711@gmail.com

Screenshot berasal dari akun presentasi dengan data simulasi; bukan bukti hasil pelanggan. Struk promo sop buah adalah materi presentasi yang sebelumnya disesuaikan. Evaluasi membandingkan catatan sebelum dan sesudah, bukan membuktikan sebab-akibat. Aktivasi layanan produksi, AI/WhatsApp berbayar, dan mitra pembayaran dipisahkan dari penyajian portfolio.